



## **Mindtime Backup umwirbt deutsche Fachhändler mit OEM-Modell**

*Ab sofort kostenfreie Testversionen, Trainings und deutschsprachiger Support für interessierte Händler*

**Deventer/Emmerich am Rhein – 15. Oktober 2009. Mindtime Backup, der Spezialist für Online Backup und Backup-Appliances, bietet spezielle Channel-Aktionen, um seinen Vertriebskanal in Deutschland zu erweitern. Neben einem interessanten Produktportfolio steht der deutsche Support im Mittelpunkt. Die Sicherheit der in einem deutschen Rechenzentrum gespeicherten Daten ist oberste Prämisse beim niederländischen Storage-Spezialisten. Die Fachhandelspartner können den Backup-Service unter eigener Marke anbieten und können die Accounts bequem via Webportal verwalten.**

Mindtime Backup adressiert mit seinen Online-Backup-Lösungen und -Appliances Freiberufler sowie kleine und mittlere Unternehmen. Ziel ist es, das Backup-Angebotsportfolio der deutschen Fachhändler mit adäquaten und sicheren Lösungen zu erweitern.

„Wir sind seit 2009 am deutschen Markt aktiv. Derzeit kooperieren wir in Deutschland mit elf Fachhandelspartnern. Unser Ziel ist es, in knapp drei Jahren rund 150 Vertriebspartner zu gewinnen,“ erläutert Erik Slotboom, Vertriebschef Deutschland bei Mindtime Backup, die ehrgeizigen Ziele. „Da wir in unserem Vertriebsmodell auf den direkten und engen Kontakt mit unseren Partnern setzen, kooperieren wir ausschließlich und direkt mit Resellern und nicht über Distributoren.“

### **Spezieller Anreiz für deutsche Händler**

Um das gesamte Produktportfolio von Mindtime Backup kennen zu lernen, stehen allen interessierten Händlern online kostenfreie Testversionen zur Verfügung (hier: <http://www.mindtimebackup.de/produkte/mindtime-client/kostenloses-benutzerkonto-auf-probe>).

Die mehrfach prämierte Lösung erweitert das Leistungsangebot des Händlers für den Mittelstand. Der Service kann auch unter eigenem Label angeboten werden. Um die Qualität des Online-Backup für die Endkunden zu gewährleisten, will Mindtime Backup mit einer begrenzten Zahl an Partnern direkt zusammenarbeiten.

Ein zentrales Werkzeug für die Partner ist das Mindtime Partner-Portal. Dort können unter anderem Benutzerkonten angelegt, Backup-Protokolle eingesehen, Rechnungen abgerufen sowie der aktuelle Status aller Benutzerkonten eingesehen werden. Ein effektives Werkzeug, um alle Mindtime-Kunden effektiv zu managen. Die Einrichtung eines Benutzerkontos auf Probe ist ebenfalls möglich. Zudem profitieren Partner bei Notfällen von einem 24-Stunden-Service, auch an Sonn- und Feiertagen. Fachhändler mit mindestens sieben Angestellten bekommen für sich und ihre Angestellten für einen Euro im Monat ein Abonnement von PC Backup.

### **Daten sicher online speichern**

Mindtime Backup bietet natürlich auch hybride Backup-Lösungen – online mit Pro Backup und PC Backup sowie lokal mit der Mindtime Backup Appliance. Vor allem bei der Online-Speicherung setzt Mindtime Backup auf hundertprozentige Sicherheit.



„Da viele Anwender bei der Online-Sicherung ihrer Daten noch ihre Vorbehalte haben, steht die Sicherheit aller gespeicherten Daten bei uns an oberster Stelle,“ betont Erik Slotboom, Vertriebschef Deutschland bei Mindtime Backup. „Bei uns werden alle Daten doppelt – und zwar sowohl in Deutschland als auch in den Niederlanden bei der TeleCity Group – gesichert. Die Rechenzentren sind alle nach ISO27001:2005 und ISO 9001:2000 zertifiziert.“

Zudem gewährleistet Mindtime Backup durch den Abschluss eines Service-Level-Agreement-Vertrags mit seinen Kunden größtmögliche Sicherheit. Bestandteile daraus sind ein sicherer und einmaliger Login- und Kennwort Code, extreme Datenverschlüsselung (256 Bit Algorithmus), eine absolut gesicherte Internetverbindung sowie IT-Restriktion, über die jeder Anwender selber festlegt, wer Zugang zu den Daten bekommt.

### **Wie wird man Vertriebspartner von Mindtime Backup?**

Interessierte Fachhändler können sich online unter <http://www.mindtimebackup.de/online-backup/partner-werden> anmelden. Anschließend wird der Kooperationsvertrag per Post geschickt. Nach Erhalt des unterzeichneten Vertrags erhält der Fachhändler einen Benutzernamen und ein Passwort, mit dem er Zugang zum deutschen Partner-Portal von Mindtime Backup erhält. Für spezielle Fragen steht Erik Slotboom auch per Telefon unter 0800-12 22 587 oder per E-Mail unter [eslotboom@mindtimebackup.de](mailto:eslotboom@mindtimebackup.de) zur Verfügung.

Weitere Informationen zum Unternehmen Mindtime Backup und seine Produkte sind verfügbar unter: <http://www.mindtimebackup.de/>

Details zum Partnerprogramm können abgerufen werden unter:  
<http://www.mindtimebackup.de/produkte/mindtime-partner>

### **Über Mindtime Backup**

Mindtime Backup, aus Deventer in den Niederlanden, besteht seit 1997 und hat sich 2004 ausschließlich auf Online Backup für Unternehmen spezialisiert. In den Niederlanden ist Online Backup durch die Anstrengungen von Telekommunikationsfirmen ein ausgereifter Markt. Die Angebote von Mindtime beginnen bei Online Backup für alleinstehende PCs oder Laptops und gehen bis zu ausgefeilten Backup-Diensten für kleine bis mittlere Unternehmen mit Sicherung von Exchange E-Mail und SQL-Datenbanken. Ebenso eingeschlossen sind Backup-Konzepte vor Ort mittels sogenannter Backup-Appliances. Die Sicherung der Daten erfolgt verschlüsselt in hochsicheren, deutschen Rechenzentren. Oberste Prämisse von Mindtime Backup ist die Einfachheit der Anwendung sowie klare Preis- und Leistungsstrukturen.

### **Pressekontakt:**

Mindtime Backup  
Erik Slotboom  
Sales Deutschland  
Heideweg 8  
46446 Emmerich am Rhein  
Tel. +49 (0) 800-1222587  
Email: [eslotboom@mindtimebackup.de](mailto:eslotboom@mindtimebackup.de)